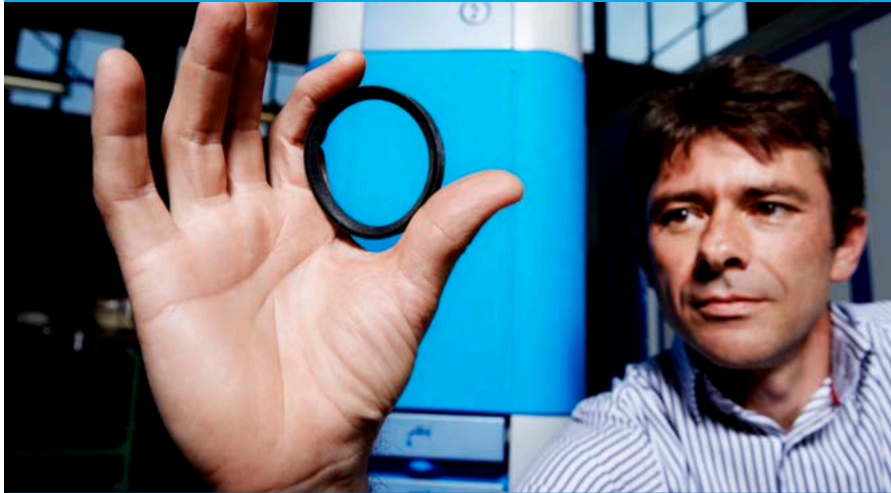




Klant Variass  
Branche Systeemontwikkeling  
Product Afdichting

Variass is leverancier van elektronische en mechatronische producten en systemen op maat. Het bedrijf uit Leeuwarden is gespecialiseerd in elektronica, precisiecomponenten, plaatwerk en mechatronica. Variass voorziet in product- en procesontwikkeling, logistiek, inkoop, productie en assemblage, service en end-of-life management. De onderneming legt zich toe op defensie, medische, water- en industriële producten.



## Op korte termijn een afdichting ontwikkelen met uitstekende eigenschappen

**Variass is expert in maatwerk. De system supplier ontwikkelt en bouwt uitsluitend klantspecifieke producten. Onlangs was een complexe afdichting nodig voor het hart van een waterbehandelmachine. ERIKS werd ingeschakeld en reageerde watervlug: binnen een week lag er een 3D prototype op tafel.**

### Statisch én dynamisch

Watter B.V is één van de vele klanten van Variass. Dit Drentse bedrijf is actief in de industrie, de agrarische en de medische sector (waaronder ziekenhuizen in ontwikkelingslanden) en heeft het Watter-systeem ontwikkeld. “Deze machine maakt met water, zout en elektriciteit een milieuvriendelijk desinfectiemiddel

dat multi-inzetbaar is”, vertelt ing. Anne Flapper, product developer bij Variass. “Zo kan het ingezet worden tegen bacteriën, schimmels en virussen op elke plaats waar deze een risico voor de gezondheid van mens en dier vormt. “Uit oogpunt van een productoptimalisatie is een bestaande afdichting beoordeeld. Als doel werd gesteld een dichting te ontwikkelen met uitstekende statische én dynamische eigenschappen en wel binnen een afzienbare tijd.”

ERIKS werd als afdichtingsspecialist en vaste leverancier ingeschakeld om mee te denken over een oplossing. Tijdens brainstormsessies met zowel Variass als Watter B.V. kwamen diverse goede ideeën op tafel. Watter maakte vervolgens een

nieuw ontwerp op papier, dat we snel en met geringe investering wilden beoordelen op toepasbaarheid. Een matrijs aanmaken was een optie, maar dat proces brengt de nodige investeringen met zich mee en vraagt de nodige tijd. Risico blijft bovendien dat ontwerpaanpassingen lastig door te voeren zijn in een bestaande matrijs. Was er een alternatief?



## Een tastbaar 3D-model, vrijwel direct beschikbaar

**Omdat ERIKS zelf beschikt over een 3D printer werd er gekozen voor Rapid Prototyping. Hierbij wordt aan de hand van een 3D tekening een 3D model gemaakt in de gewenste rubberhardheid.**



Binnen één dag had ERIKS het 3D model gereed. Flapper: “Zo hadden we razendsnel een ‘eindproduct’ in handen, dat we met eenvoudige testen konden beoordelen op gedragingen en bruikbaarheid. Het mooie eraan is ook dat je concreet iets in handen hebt, dat je kunt zien en voelen. Dat werkt beter dan discussiëren aan de hand van tekeningen en een stukje profiel. Het ontwerp bleek prima te functioneren, dus hebben we ERIKS direct opdracht gegeven een rubber product uit een matrijs te maken.”

### Toegevoegde waarde

De toegevoegde waarde van ERIKS zit vooral in het pro-actief meedenken en de productie van een Rapid Prototype, vindt Flapper. “Daardoor konden we grote stappen zetten,

zonder hoge kosten te hoeven maken.” De levering van de eerste producten is nu een feit. “Het Watter-systeem voldoet met de nieuwe afdichting aan de optimalisatiecriteria. ERIKS levert bovendien een gegarandeerde samenstelling, die voldoet aan de FDA- en EU-richtlijnen voor de farma-industrie. Ook de traceerbaarheid is met een certificaat vastgelegd. Zo zijn we met alles in één keer klaar.”



kennis maakt het verschil